



# Retail Shelf Planner







### NEEM WELOVERWOGEN BESLISSINGEN

Het visuele schappenplan kan reeds inzicht geven in het aandeel van ruimte, facings of schapvoorraad per segment, leverancier of merk. Deze aandelen kunnen vergeleken worden met algemene marktaandelen en afwijkingen kunnen de basis vormen voor commerciële discussies en voorstellen.

Als er van de producten meer gegevens beschikbaar zijn, kan **Retail Shelf Planner** via krachtige simulaties ondersteuning bieden aan het uitwerken van een financieel onderbouwd voorstel:

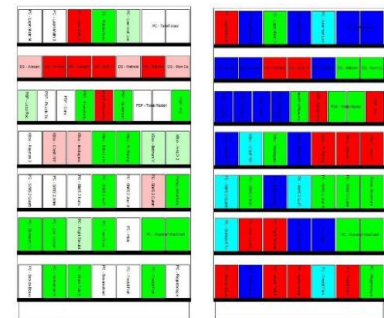
- ✓ Met behulp van verkoopcijfers en schapvulmomenten kunnen consumentenvraag en voorraad in balans gebracht worden, wat leidt tot een hogere omzet door minder out-of-stocks en mogelijk zelfs ook lagere voorraadkosten
- ✓ Door rekening te houden met markttrends wordt een toekomstgericht voorstel gemaakt
- ✓ Met marges kan de winst en/of het schaprendement geoptimaliseerd worden

Zo kan stapsgewijs, naarmate er meer informatie beschikbaar is (en/of de relatie met de handelspartner beter wordt) een verdieping en verdere professionalisering bij het inzetten van schappenplannen plaatsvinden.

### ANALYSEER EN RAPPORTEER

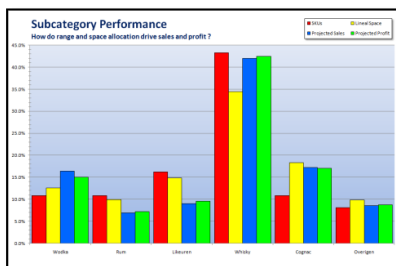
Binnen **Retail Shelf Planner** zijn er krachtige, maar eenvoudig te gebruiken analyse-functionaliteiten. Via visuele analyses kan het schappenplan in verschillende kleurstellingen getoond worden, om zo te zien:

- ✓ Waar de best en slechtst presterende producten zich in het schap bevinden
- ✓ Of de voorraadpositie in balans is met de consumentenvraag
- ✓ Hoe de verhouding tussen verkopen en marge van de producten is
- ✓ Welke producten in aanmerking komen voor vervanging



Naast de visuele analyses kan via een "scorekaart" snel inzicht gekregen worden in de financiële consequenties van de gekozen schapindeling. Welke omzet en winst wordt er gemist door out-of-stocks? Hoeveel geld is er geïnvesteerd in voorraad? Wat is de gemiddelde marge, rendement en rotatie? Etc.

Zo kan op een efficiënte manier de optimale situatie geïdentificeerd worden. Voor verdere analyses en communicatie van de resultaten door middel van rapporten en grafieken biedt **Retail Shelf Planner** een directe koppeling met Microsoft Excel. Via de standaard meegeleverde templates, of specifiek op uw wensen afgestemde aanvullingen, kunnen professionele rapportages met een enkele muisklik gerealiseerd worden.



Subcategory Performance		Projected				
Performance, Shares & KPI's by Subcategory		Sales	Profit	Units	Avg. Inventory	Lineal Space
Subcategory	SKUs					
WHISKY	16	€7,305.50	€1,496.23	182.0	260.2	597.9 cm
VODKA	4	€2,794.02	€519.32	92.5	104.4	244.3 cm
BRANDY	4	€2,581.53	€515.64	52.2	31.4	172.3 cm
GIN	3	€1,609.92	€332.20	61.0	54.9	157.5 cm
LIQUEUR	6	€1,457.70	€314.31	48.9	49.1	152.9 cm
RUM	4	€1,197.58	€251.99	47.1	82.8	175.1 cm
	37	€16,946.25	€3,429.68	483.8	582.7	1500.0 cm

### LINK MET ANDERE SYSTEMEN EN PROCESSEN

Via communicatie met Microsoft Excel biedt **Retail Shelf Planner** flexibele mogelijkheden om gegevens aan het schappenplan toe te voegen. Deze gegevens kunnen uit een intern systeem komen (bijv. ERP), van een marktonderzoeksbureau, rechtstreeks van de detaillist waar u als leverancier een project mee doet, of een combinatie daarvan.

Uitwisseling van gegevens met bedrijven die een ander spacemanagement systeem gebruiken kan met **Retail Shelf Planner's** opties om schappenplannen in te lezen of te bewaren in de pln-, psa- en xml-formaten. Indien een nauwe integratie is gewenst met de interne IT-systemen of processen, is het tevens mogelijk om de schappenplannen op te slaan in een relationele database. Zie de **Retail Merchandising Center** brochure voor meer details.



*Global Retail Business Solutions heeft meer dan 25 jaar ervaring in Category Management, assortimentsplanning, winkel- en schapindeling. Onze software en services worden direct en via partners geleverd aan klanten over de hele wereld.*

*We hebben gewerkt met honderden lokale en internationale retailers en leveranciers in Food en Non-Food bij de implementatie en het gebruik van gespecialiseerde software applicaties ter ondersteuning van hun commerciële afdelingen zoals verkoop, marketing, inkoop en merchandising.*

### Wereldwijd Hoofdkantoor

Global Retail Business Solutions  
Grez-Doiceau (België)  
+32-479-290.351  
[erwin@retailshelfplanner.com](mailto:erwin@retailshelfplanner.com)

### Zweden/Noorwegen/Denemarken

Retail Business Partner Nordic  
Vaxholm (Zweden)  
+46-70-553.2610  
[marina@retailshelfplanner.com](mailto:marina@retailshelfplanner.com)

### Italië

GRBS Italia  
Milan  
+39-335-748.3903  
[salvatore@retailshelfplanner.com](mailto:salvatore@retailshelfplanner.com)

### Maleisië/ Singapore/ Indonesië

Intrack Market Services  
Petaling Jaya (Maleisië)  
+60-3-7491.0681  
[ck@retailshelfplanner.com](mailto:ck@retailshelfplanner.com)

### Verenigde Staten

CRS Consulting  
Philadelphia  
+1-215-327.0490  
[dennis@retailshelfplanner.com](mailto:dennis@retailshelfplanner.com)

### Brazilië

Figueira Costa Consultoria Empresarial  
Florianópolis  
+353-868-333.119  
[raphael@retailshelfplanner.com](mailto:raphael@retailshelfplanner.com)

### Nederland

GRBS NL  
Hoofddorp  
+31-637-198.183  
[fu@retailshelfplanner.com](mailto:fu@retailshelfplanner.com)

### Finland

Tilatehdas  
Helsinki  
+358-50-300.4525  
[heini@retailshelfplanner.com](mailto:heini@retailshelfplanner.com)

### Ierland

ShelfStock  
Dublin  
+353-868-333.119  
[gerry@retailshelfplanner.com](mailto:gerry@retailshelfplanner.com)

### Zuid-Korea

RMD Solution  
Seoul  
+82-70-4210.2200  
[suhyun.kim@retailshelfplanner.com](mailto:suhyun.kim@retailshelfplanner.com)

### Canada

Solutions ASO  
Montreal (Quebec)  
+1-514-919.8978  
[jp@retailshelfplanner.com](mailto:jp@retailshelfplanner.com)

### Costa Rica & Midden-America

RETAILATAM / Gravitas Cons. Network  
San José (Costa Rica)  
+506-8837.9286  
[jorge@retailshelfplanner.com](mailto:jorge@retailshelfplanner.com)

### België & Frankrijk

GRBS Belgium  
Grez-Doiceau (België)  
+32-488-145.084  
[stef@retailshelfplanner.com](mailto:stef@retailshelfplanner.com)

### Letland/Estland/Litouwen

Catman.lv  
Riga (Letland)  
+371-26-551.835  
[andreis@retailshelfplanner.com](mailto:andreis@retailshelfplanner.com)

### Pakistan

Point Retail  
Lahore  
+92-346-786.0101  
[rashid@retailshelfplanner.com](mailto:rashid@retailshelfplanner.com)

### Thailand & Rest van Azië

MIAdvisory  
Bangkok (Thailand)  
+66-2-634.5498  
[randy@retailshelfplanner.com](mailto:randy@retailshelfplanner.com)

### Canada

Northern Trade Works  
Edmonton  
+1-587-987.0910  
[aaron@retailshelfplanner.com](mailto:aaron@retailshelfplanner.com)

### Chili & Rest van Zuid-Amerika

RETAILATAM  
Santiago (Chile)  
+56-9-7378.5279  
[daniel@retailshelfplanner.com](mailto:daniel@retailshelfplanner.com)



<https://retailshelfplanner.com>

